

José Gabriel Ramos Berton

Product Owner · Analista de Produto

Florianópolis – SC · (48) 99668-4474 · josebiel@gmail.com · [linkedin.com/in/jgberton](https://www.linkedin.com/in/jgberton) · geteuse.com.br

Resumo Profissional

Construo produtos digitais do conceito ao lançamento — e entendo o que acontece nos dois lados: o negócio que precisa de resultado e o time técnico que precisa de clareza.

Sou Founder & COO da UpperMinds Corporation, onde desenvolvi o Get & Use, um marketplace de compartilhamento de ferramentas disponível na Play Store. Conduzi todas as etapas: pesquisa de usuário, definição de produto, backlog, desenvolvimento (React Native, TypeScript, Firebase) e lançamento.

Minha trajetória inclui liderança de equipes de até 50 pessoas no varejo, treinamento corporativo em fusão de empresas e atuação em campo no saneamento — o que me permite entender problemas reais antes de definir soluções, e me comunicar com qualquer perfil, do técnico ao operacional.

Competências

Produto: Product Discovery · Gestão de Backlog · User Stories · Priorização (MoSCoW) · Metodologias Ágeis (Scrum) · Comunicação com Stakeholders · UX orientado ao usuário

Tecnologia: React Native · TypeScript · JavaScript · Next.js · Firebase · Git/GitHub · Integração de pagamentos (Stripe / Mercado Pago)

Gestão: Liderança de equipes · Treinamento corporativo · Processos operacionais · Orientação a resultados

Projetos

Get & Use · *Founder & Desenvolvedor* · 2023 – presente

- Marketplace para intermediação de aluguel de itens — disponível na Play Store
- Responsável por todo o ciclo: pesquisa de usuário, definição de produto, backlog, desenvolvimento e lançamento
- Stack: React Native, TypeScript, Expo, Firebase, Mercado Pago
- github.com/SrZeh · geteuse.com.br

Casan Mais Ágil — Proposta de Metodologia Ágil para Operações de Saneamento

- Identifiquei ineficiências nos processos operacionais da CASAN e desenvolvi metodologia ágil adaptada à realidade de equipes de saneamento, baseada em Scrum
- Estruturei e apresentei formalmente à presidência da empresa, com dados e cases de sucesso (Google, IBM, BBC)
- Metodologia validada pelo presidente da empresa; implementação não avançou por questões de prioridade institucional

Experiência Profissional

UpperMinds Corporation · *Founder & COO* · jun/2023 – presente

- Criação e operação de empresa de produtos digitais
- Responsável por discovery, definição de produto, priorização de backlog e coordenação de desenvolvimento
- Produto principal: Get & Use — marketplace publicado na Play Store

Casas Bahia · *Gerente Interino / Treinador* · fev/2010 – mai/2013

- Gerenciei mais de 5 filiais como interino, com equipes de até 50 colaboradores — todas bateram cota durante meu período
- Enviado a Porto Alegre na fusão com o Ponto Frio para treinar equipe de 15 pessoas em sistemas, processos, RH, caixa, crediário e estoque — único responsável por 15 dias
- Case de destaque: assumi filial de Brusque em risco de fechamento (sem bater cota há +1 ano). Em menos de 2 semanas a loja bateu a cota — incluindo R\$ 51 mil em um sábado cuja média histórica era R\$ 9 mil. A loja permanece aberta até hoje

Lojas Koerich · *Gerente de Loja* · 2016 – 2017

- Gestão de equipe e indicadores de desempenho. Formação em método APONTE (Sucesso em Vendas)

CASAN · *Instalador Hidráulico Sanitário* · 2018 – presente

- Atuação em campo na resolução de problemas complexos em saneamento — base para o desenvolvimento do projeto Casan Mais Ágil

Berton Redes de Proteção · *Fundador* · 2021 – presente

- Criação e gestão de empresa de serviços: operações, relacionamento com clientes, controle de estoque

Formação

Análise e Desenvolvimento de Sistemas · CESUSC, Florianópolis · Concluído em 2024

Técnico em Transações Imobiliárias · CEDUP, Florianópolis

Idiomas

Português nativo · Inglês intermediário (leitura técnica e comunicação)